

UNIVERSIDAD PERUANA UNIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
Escuela Profesional de Contabilidad



Una Institución Adventista

Incremento de la informalidad en el Perú: causas y consecuencias en tiempos de COVID 19

Trabajo de Investigación para obtener el Grado Académico de Bachiller en Contabilidad y Gestión Tributaria

Autor:

Jhon Kevin Hernández Sanchez
Katty Miluska Mori Sánchez

Asesor:

Mg. Juan Felix Quispe Gonzales

Tarapoto, diciembre del 2020

DECLARACIÓN JURADA DE AUTORÍA DEL TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

Juan Felix Quispe Gonzales, de la Facultad de Ciencias Empresariales,
Escuela Profesional de Contabilidad, de la Universidad Peruana Unión.

DECLARO:

Que la presente investigación titulada: **“INCREMENTO DE LA INFORMALIDAD EN EL PERÚ: CAUSAS Y CONSECUENCIAS EN TIEMPOS DE COVID 19”** constituye la memoria que presenta los estudiante(es) Jhon Kevin Hernández Sanchez y Katty Miluska Mori Sánchez, para obtener el Grado Académico de Bachiller en Contabilidad y Gestión Tributaria, cuyo trabajo de investigación ha sido realizado en la Universidad Peruana Unión bajo mi dirección.

Las opiniones y declaraciones en este informe son de entera responsabilidad del autor, sin comprometer a la institución.

Y estando de acuerdo, firmo la presente declaración en la ciudad de Morales, a los 17 días del mes de diciembre del año 2020.



Juan Felix Quispe Gonzales

ACTA DE SUSTENTACIÓN DE TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

En San Martín, Tarapoto, Morales, a 17 día(s) del mes de diciembre del año 2020 siendo las 16:00 horas.

se reunieron los miembros del jurado en la Universidad Peruana Unión campus Tarapoto, bajo la dirección del (de la) presidente(a): Dr. Huelino Sebastian Villafructa De la Cruz

secretario(a): CPC. Erika Liliana Castro Carlos y los demás miembros

Mg. Juan Félix Quispe Gonzales

y el (la) asesor (a)

con el propósito de administrar el acto académico de sustentación del trabajo de investigación titulado: Incremento de la informalidad en el Perú: causas y consecuencias en tiempos de covid19.

de los (las) egresados (as): a) Jhon Kevin Hernandez Sanchez

b) Katty Miluska Mori Sánchez

conducente a la obtención del grado académico de Bachiller en

Contabilidad y Gestión Tributaria

(Denominación del Grado Académico de Bachiller)

El Presidente inició el acto académico de sustentación invitando a los candidato (a)s hacer uso del tiempo determinado para su exposición. Concluida la exposición, el Presidente invitó a los demás miembros del jurado a efectuar las preguntas, y aclaraciones pertinentes, las cuales fueron absueltas por los candidato (a)s. Luego, se produjo un receso para las deliberaciones y la emisión del dictamen del jurado.

Posteriormente, el jurado procedió a dejar constancia escrita sobre la evaluación en la presente acta, con el dictamen siguiente:

Candidato/a (a): Jhon Kevin Hernandez Sanchez

| CALIFICACIÓN | ESCALAS | | | Mérito |
|-----------------|-----------|-----------|--------------|------------------|
| | Vigesimal | Literal | Cualitativa | |
| <u>Aprobado</u> | <u>15</u> | <u>B-</u> | <u>Buena</u> | <u>Muy Buena</u> |

Candidato/a (b): Katty Miluska Mori Sánchez

| CALIFICACIÓN | ESCALAS | | | Mérito |
|-----------------|-----------|-----------|--------------|------------------|
| | Vigesimal | Literal | Cualitativa | |
| <u>Aprobada</u> | <u>15</u> | <u>B-</u> | <u>Buena</u> | <u>Muy Buena</u> |

(*) Ver parte posterior

Finalmente, el Presidente del jurado invitó a los candidato (a)s a ponerse de pie, para recibir la evaluación final y concluir el acto académico de sustentación procediéndose a registrar las firmas respectivas.

Presidente/a

Secretario/a

Asesor/a

Miembro

Miembro

Candidato/a (a)

Candidato/a (b)

Esta sustentación fue realizada de manera virtual u online sincrónica, conforme el Reglamento General de Grados y Títulos

Incremento de la informalidad en el Perú: causas y consecuencias en tiempos de COVID 19

Jhon Kevin Hernandez Sanchez¹, Katty Miluska Mori Sanchez²

¹EP. Contabilidad, Universidad Peruana Unión Campus Tarapoto

Resumen

El presente trabajo tiene como objetivo describir las causas y consecuencias que trae al estado y a la población la informalidad. Este mismo es de diseño no experimental y netamente descriptiva, porque el artículo describe al fenómeno en su estado natural, al respecto Hernández, Fernández y Baptista (2006) sostienen que, se emplea cuando el objetivo es el de detallar cómo son y cómo se manifiestan fenómenos, situaciones, contextos y eventos. Como conclusiones, La falta de empleo y los costos elevados del registro de formalización. Por tal sentido que resulta ser muy fácil introducirse a operar en el sector informal. La mala gestión operativa y administrativa del negocio, no cumplir con sus responsabilidades, como por ejemplo no emitir los comprobantes de pago, contratación informal, evadir impuestos, etc. Como consecuencias encontramos que la falta de una formalización te conlleva a tener menos beneficios por parte del estado como los financiamientos de Reactiva-Perú.

Palabras Clave: Informalidad, Covid-19, Causas, Consecuencias.

Abstract

The present work aims to describe the causes and consequences that informality brings to the state and the population. This same is of a non-experimental and purely descriptive design, because the article describes the phenomenon in its natural state, in this regard Hernández, Fernández and Baptista (2006) argue that it is used when the objective is to

detail how they are and how they manifest phenomena, situations, contexts and events. As conclusions, The lack of employment and the high costs of the registration of formalization. For this reason, it turns out to be very easy to get started in the informal sector. The poor operational and administrative management of the business, not complying with its responsibilities, such as not issuing payment vouchers, informal hiring, avoiding taxes, etc. As consequences, we find that the lack of formalization leads you to have fewer benefits from the state such as the financing of Reactiva-Peru.

Keywords: *Informality, Covid-19, Causes, Consequences.*

1. Introducción

La informalidad en el Perú afecta indirectamente a la población, esta problemática, no ha disminuido con relación a años anteriores. La prensa nacional en este año 2020 manifiesta que, a nivel nacional, la informalidad sigue superando el 71%, lo cual es preocupante. A este fenómeno, se suma la coyuntura actual referente a pandemia, el aislamiento social, cuarentenas extensivas repercutiendo en las necesidades básicas de la población, razones por la cuales, las personas en nuestro país buscan alguna forma de obtener ingresos, ya que muchos han perdido sus trabajos, y no precisamente en un negocio formal.

Al respecto, Saldarriaga (2017) afirma. “Informalidad se define como el conjunto de empresas, trabajadores y actividades que operan fuera del marco legal de la actividad económica. Los orígenes de la informalidad son diversos y no solamente reflejan el nivel de desarrollo de las economías” (p.2). Cuando se menciona que la informalidad no solo

se refleja en el desarrollo de las economías se tiene en cuenta que incluso afecta de manera notable en el aumento de la utilidad de los negocios que no son formales. No se cuenta con antecedentes puesto que la presente investigación fue desarrollada en este año 2020.

Por ello, el presente trabajo tiene como objetivo describir las causas y consecuencias que trae al estado y a la población en estos últimos tiempos, la informalidad. Este mismo es de diseño no experimental y netamente descriptiva porque el artículo describe al fenómeno en su estado natural, al respecto Hernández, Fernández y Baptista (2006) sostienen que, se emplea cuando el objetivo es el de detallar cómo son y cómo se manifiestan fenómenos, situaciones, contextos y eventos. Busca especificar propiedades, características y rasgos importantes de cualquier fenómeno que se analice. Se selecciona una serie de cuestiones y se mide o recolecta información sobre cada una de ellas, para describir lo que se investiga. Describe tendencias de un grupo o población. Consideran a un fenómeno y sus componentes, miden conceptos, definen variables; y por su parte Peña (2012) menciona que, la investigación descriptiva también es conocida como investigación estadística, se toman características de la población y se basa en la observación teniendo en cuenta los factores de atención, sensación, percepción y reflexión. Para lograr el objetivo, el artículo tratará los siguientes ítems: La informalidad en su contexto, Informalidad como problema, La informalidad en tiempos de Covid-19, Causas y consecuencias en el Perú.

2. Desarrollo

2.1. La informalidad en su contexto

En Colombia, Cárdenas y Mejía (2007) mencionan que, no existe una definición universal de la informalidad empresarial, que por lo general se entiende como las firmas

que realizan actividades legales, que no se encuentran bajo la órbita del Estado, algunos se concentran en esta órbita y obtienen beneficios. Así mismo resalta que en Colombia la informalidad es un tema inexplorado, existe altos niveles de informalidad y una penosa suficiencia institucional.

Para Rodríguez y Higa (2010) considera informal a un negocio no registrado su actividad u oficio en la SUNAT. Del modo que concluye, todo aquel negocio no registrado como persona jurídica o persona natural se considera como informal.

La informalidad se conoce como un problema económico, aunque se crea que es un problema cultural, respecto a esto. Saldarriaga (2017) afirma. La informalidad se define como el conjunto de empresas, trabajadores y actividades que operan fuera del marco legal de la actividad económica. Los orígenes de la informalidad son diversos y no solamente reflejan el nivel de desarrollo de las economías (p.2) Es necesario reconocer, que un negocio informal tiene consecuencias graves en el crecimiento y productividad de sus actividades.

Con esto podemos afirmar que la informalidad es un problema que afecta a la economía nacional y del mismo modo al desarrollo eficiente de las actividades que los negocios realizan, al día de hoy la informalidad no es un tema cultural si no que se convierte en un problema lógico de economía por los elevados costos de la formalidad.

Por su parte Rodríguez et al. (2007) menciona que en los países pobres la informalidad tiene una función muy importante ya que soluciona parte de las necesidades del tercer mundo, es decir gracias a las empresas informales se logran sostener a diversas familias, en el caso de Perú las empresas informales sostienen a ocho de cada diez familias y en Egipto solucionan los escasos de viviendas y en la india fabrican las computadoras personales.

En el punto de vista financiero, Belapatiño, Grippa, y Perea. (2017) mencionan que la informalidad tiene efectos negativos en el crecimiento de la economía del país y del bienestar de las personas, ya que genera reducción de productividad, empleo informal sin ofrecer los beneficios laborales y por ende reducen la eficiencia productiva laboral.

Las investigaciones de Cárdenas, y Mejía (2007) menciona, La informalidad es un concepto un tanto vago e impreciso. En muchas ocasiones se considera sinónimo de términos como economía subterránea u oculta, economía no oficial, economía paralela o negra y economía en la sombra, entre otros. (p.4) así mismo afirman que la informalidad es un tema inexplorado por lo que se trata de un fenómeno complejo, con múltiples causas y consecuencias, que es difícil de abordar de manera rigurosa por la poca disponibilidad de información relevante. No obstante, esta es una omisión con graves implicaciones y sus efectos sobre la eficiencia económica.

Por su parte en la revista española Lafuente, Porta y Shleifer (2014) mencionan lo siguiente; el termino informal viene usándose desde la década de los 70, ellos mencionan que la informalidad es voluntaria asociando las oportunidades de ingreso informal a la figura del trabajador por cuenta propia.

Por otro lado, Díaz (2018) menciona que: la informalidad se distingue de la ilegalidad porque dentro en ellos participan negocios que desarrollan actividades lícitas pero que evaden impuesto, lo que es dar la espalda a la formalidad por no contribuir con el estado. Esto indica, por más que pensemos que la informalidad se debe a la cultura de los contribuyentes pues estamos equivocados, porque las personas que inician un negocio no deciden ser informales de manera intencional o debido a sus valores morales, más que eso, es un tema de carácter económico, el problema radica que los empresarios deciden ser informales por el simple hecho de ahorrar, las grandes tasas y costos de inscripción no atraen a formalizarse, por lo cual buscan ventaja de lucro optando por un mercado informal. Es el motivo por el cual nuestro mercado peruano es uno de los que presenta un alto nivel de informalidad.

2.2. Informalidad como problema

La informalidad al ser un problema económico sigue siendo dificultoso para los gobiernos llegar al 100% de la población informal para solucionar o ayudarlos a desarrollar sus actividades en el anarco legal, para el INEI (2019) define informal a una

entidad que no se encuentra registrada en la Administración tributaria. Es decir, aquellos negocios que operan sin haberse inscrito en su Registro Único de Contribuyente “RUC”

Por otro lado, complementa Banks et al. (2020) la informalidad se constituye por grupos de empresas, trabajadores y actividades que operan fuera del marco legal que rige la economía. Evitando obligaciones y beneficios que el estado ofrece para la economía formal.

Según describe que la informalidad es una alternativa económica fuera del marco legal, que los empresarios usan para beneficiarse de manera onerosa evadiendo sus responsabilidades, por falta de conocimiento de los beneficios de la formalidad.

Referido a los países informales Yépez (2019) menciona; la economía informal es un fenómeno generalizado en la mayoría de los países de bajos y medianos ingresos. La economía informal esta de definida como "ingresos no declarados de producción de bienes y servicios legales, ya sea a partir de transacciones monetarias o de trueque; por lo tanto, todas las actividades económicas que generalmente serían imponibles se informaron a las autoridades fiscales” (Porta y Shleifer 2014)

Debemos tener en cuenta que existe el modelo es una extensión de economía abierta del modelo de informalidad como lo menciono Moscoso y Echeverría (2015) existen dos países, uno es una economía avanzada (AE) y el otro es una economía de mercado

emergente (EME). Además, hay dos sectores de mercado en la economía, a saber, formal e informal. Además, formal los bienes son comercializables mientras que los informales no son comercializables.

Respecto a lo anterior, Chavez (2019) afirma lo siguiente; el incremento de la economía informal en el Perú se debe a un mal servicio público que se ofrece a los negocios formales, los elevados costos para formalizarse y una pésima supervisión y ejecución por parte del estado.

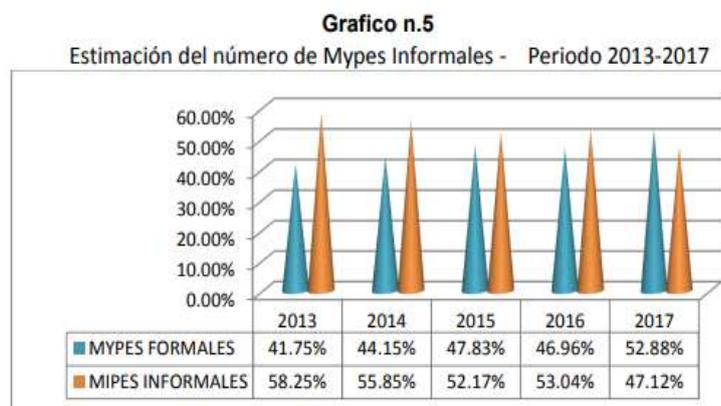
Según Díaz (2018) hace mención que; la informalidad es promovida por la existencia de clientes con una conciencia social muy baja y el grado de su exigencia por los servicios y la calidad de los productos son sumamente bajos, y recomienda implementar medidas económicas mixtas. Esto quiere decir que el estado y los negocios deben ser paralelos en la implementación de soluciones en favor de la formalidad, se tendrá que invertir en la exigencia y compromiso social de los ciudadanos consumidores, de ese modo poder disminuir una de las causas de la informalidad.

Un estudio desarrollado en la UNMSM Cockburn (2019) afirma que; la informalidad se debe a la diversidad de clases sociales y también a una ley muy flexible que los mismos derechos dan acceso a una economía informal. Algo que en el Perú es muy cierto que la diversidad de clases sociales tanto como las necesidades de cada una

son diferentes, por tal motivo que es aún más trabajoso llegar a enlazar la educación sobre la economía formal como responsabilidad social.

En la actualidad el sistema económico peruano no ha cambiado en comparación del Chacaltana (2016) inca que; existe un nivel muy alto de MYPES en el Perú que los las principales fuentes de ingreso del país y las cuales también tienen alto nivel de informalidad. En estos tiempos el 70% de informalidad en el Perú en su mayoría se concentra en las pequeñas y medias empresas, en el Perú el 98% de las empresas que componen la economía son Micros y Pequeñas Empresas (MYPES).

Figura 2 MYPES informales al 2017



Fuente:(INEI 2019)

2.3. La informalidad en tiempos de Covid-19

En la revista de Investigación Económica ISSN: Krasniqi y Williams (2020) Afirman que; la informalidad siempre está presente por la falta de empleo, la motivan para el registro formal, las escasas oportunidades para trabajar con el gobierno o como y

obtener financiamiento que apoye crecimiento de sus negocios. Una de las realidades presentes en América es que los negocios pequeños son los que más sufren en conseguir un financiamiento que les ayude a maximizar el crecimiento de sus negocios.

Para Alfaro, Bachas, Gadenne, y Jensen (2020) la informalidad es el sinónimo de una economía emergente y de pobreza nacional, de igual manera el desempleo es sinónimo de una mala gestión pública, esto influye en la crisis que esta ocasionado el COVID 19 en la economía.

Aunque es muy difícil medir con precisión el sector informal, se intenta investigar para obtener el resultado más cercano, y a menudo no son estrictamente comparables. En general, la participación de la economía informal en los países en desarrollo es mucho más alto que en los países desarrollados.

En el artículo Informalidad, aplicación y crecimiento por Maiti y Bhattacharyya (2020) aclara que, es difícil sacar una declaración concluyente del ritmo de informalidad en el tiempo porque la comparabilidad es limitada. Los gobiernos nacionales y académicos utilizan diferentes metodologías para estimar el tamaño de la sombra economía. Porta y Shleifer (2014) estima el tamaño de la sombra economía (como porcentaje del PIB) entre países para el año 1999-2006 período; en un grupo de 88 países en desarrollo, el tamaño promedio aproximado del 35,7% en 1999 al 37% en 2006. Utilizando datos comparables disponibles para el año 2004-Período 2016,(Room 2018)

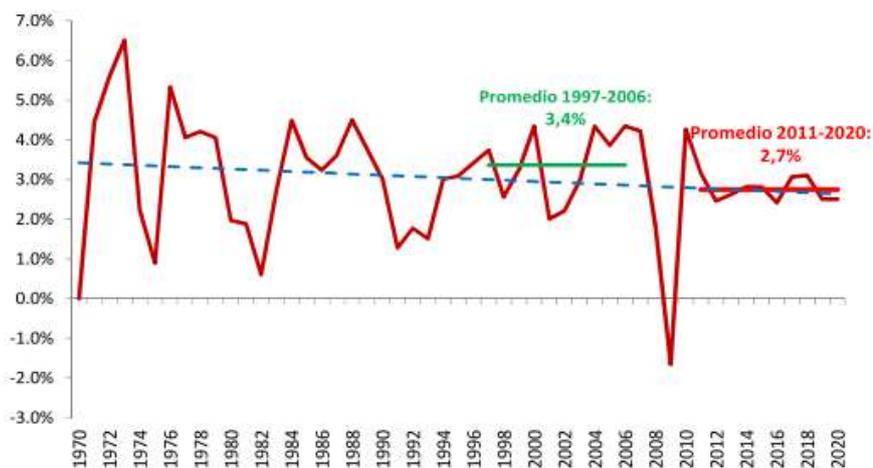
La OIT ha estimado el tamaño de la economía informal para algunos países, pero esto no transmite ninguna conclusión de tendencia. Si bien la proporción de empleo informal al 2018 había disminuido en algunos países latinoamericanos como Argentina y Perú.

Sin embargo, a la actualidad el mundo entero atraviesa una crisis económica que ha golpeado a los dos tipos de economía, donde la Economía Emergente (EME) es la que más se muestra hostigada y mucho más el sector informal. Por su parte la Economía Avanzada (AE) y el sector formal son las que poco a poco se van restableciendo de la gran crisis, recibiendo apoyo por parte del estado y los bancos que son los principales promotores de la reestructuración de la economía.

El golpe de esta pandemia se caracteriza por el gran nivel de contagio que está alcanzando, esto ha ocasionado que muchas empresas vean conveniente declararse en quiebra o reducir su personal, las exportaciones eh importaciones am colapsado y podemos notar la caída de PBI.

Figura 1 Caída del PBI en tempos de COVID 19

Tasa de crecimiento del PIB mundial 1970-2020^a
(En porcentajes, sobre la base de dólares constantes de 2010, a tipos de cambio de mercado)



Fuente: CEPAL sobre la base de datos de UN DESA. ^a Las cifras de 2019 y 2020 corresponden a proyecciones

2.4. Causas y consecuencias en el Perú

Pero queda un reto muy grande para las empresas que desarrollan su economía informal, La revista del banco inter americano titulada “El desafío de proteger a los hogares informales durante la pandemia COVID-19” donde Busso et al. (2020) mencionan que; en Latinoamérica se han impuesto medidas para reducir el contagio de COVID 19, ya sea aislamiento social o distanciamiento, estas medidas han puesto al descubierto la desigualdad de sociedades donde influyen los costos para la sobrevivencia.

Estudios de la universidad de Alcalá (España) sobre el análisis económico social, Hernández (2020) nos dice que, la mayoría de las regiones del mundo sufrirán caídas de

dos dígitos en su volumen comercial, entre ellas las exportaciones de América del Norte y Asia como las más afectadas.

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe, CEPAL (2020) por los hechos ocurridos durante la pandemia las empresas tendrán un gran desafío por el uso de la tecnología, lo que producirá una competencia geopolítica y la contienda por el predominio tecnológico. Esto indica claramente que las actividades que predominaran en el futuro son aquellas implementen y realicen un buen uso de la tecnología, sin embargo, aquellos que utilizaban los medios tradicionales para mantener su negocio en marcha tienen un reto mucho más grande y esto definitivamente recae en la pequeña y mediana empresa quienes son las principales empresas que desarrollan actividades informales.

Del mismo modo CEPAL (2020) menciona que; la crisis a la que nos enfrentamos de salubridad y no financiera, donde el estado es en ente responsable de disminuir el peligro y controlar el contagio, que afectara la economía y la unión social.

Los que se indica tiene mucha relevancia con el actuar de los estados porque es su responsabilidad y donde no cae ese peso a los mercados, es una época donde el estado debe demostrar eficiencia en el cumplimiento de sus servicios y beneficios a las empresas que conforman su economía.

En su gran mayoría los pequeños empresarios rechazan ser formales por un tema de recursos económicos como menciona Ulyseas (2020) la informalidad es una manera alternativa de ingresos, por el hecho que son muy pocas las oportunidades para que las

personas encuentren un trabajo formal. Sin embargo, el hecho de desarrollar un negocio informal no es sinónimo de crecimiento empresarial.

La informalidad empresarial tiene sus consecuencias, que recae en la administración de quienes desarrollan el ente económico.

Tal es el caso que Rodríguez e Higa (2010) considera que; las empresas no superan aumentar su eficiencia y productividad por permanecer en un sistema económico informal, esto implica para que los países en vía de desarrollo permanezcan en la pobreza.

3. Conclusiones

Con la información realizada llegamos a las siguientes conclusiones:

La informalidad no solo se caracteriza por no tener “RUC” Registro único del contribuyente, si no que algunas de las empresas por más que tengan RUC y su escritura pública todavía comenten informalidad laboral. El sector informal es muy tentador para todo empresario al iniciar un negocio sin embargo no es la mejor opción.

Existen diversas causas de la informalidad, entre ellas están.

La falta de empleo y los costos elevados del registro de formalización. Por tal sentido que resulta ser muy fácil introducirse a operar en el sector informal.

La falta de motivación y apoyo del estado. Si los costos son altos en la formalización de un negocio los servicios del estado deberían ser eficientes para apoyar y regular las empresas sin embargo eso no sucede.

La mala gestión operativa y administrativa del negocio, no cumplir con sus responsabilidades, como por ejemplo no emitir los comprobantes de pago, contratación informal, evadir impuestos, etc.

Los movimientos de efectivo, los negocios informales no hacen uso de la bancarización para el desarrollo de sus actividades.

La Pobreza y baja producción por lo gestión del país, los países de economía emergente son los que mayormente presentan mayor informalidad, y gente con una pésima responsabilidad social que no exigen calidad a los negocios.

La necesidad por dinero, esta es una de las características que muchas personas arriesgan a abrir un negocio informal, en la cual prefieren evitar la carga tributaria, que en el Perú es sumamente alta, y el gobierno no reinvierte con beneficios a las empresas formales.

Por lo tanto, se reconoce que la informalidad, en un sector del país, no es un problema de cultura o de conciencia empresarial, es un problema económico, que es causado por una mala gestión y motivación por parte del estado. Al mismo tiempo se reconoce a la informalidad irresponsabilidad social por parte de cada ciudadano y empresario, por que evaden sus obligaciones y hacen uso de sus derechos en beneficio propio.

Se infiere que, en el país, uno de los factores que afecta la formalidad es la falta de querer hacer crecer un negocio, puesto que no ven como permanente los emprendimientos que están haciendo en estos tiempos de pandemia y una cultura tributaria muy pobre por parte de las personas.

Se recomienda a las instituciones tanto públicas como privadas, impulsar y promocionar la formalidad en nuestro país, que solo de eso depende el surgimiento frente a los problemas actuales.

4. Referencias Bibliográficas

Bachas, Pierre, Lucie Gadenne, y Anders Jensen. 2020. «Informality, Consumption Taxes, and Redistribution». *National Bureau of Economic Research Working Paper Series No. 27429*(June).

- <http://www.nber.org/papers/w27429><http://www.nber.org/papers/w27429.pdf>.
- Banks, Nicola et al. 2020. «Urban Informality as a Site of Critical Analysis Urban Informality as a Site of Critical Analysis». *The Journal of Development Studies* 56(2): 223-38.
<https://doi.org/10.1080/00220388.2019.1577384>.
- Belapatiño, Grippa, y Perea. 2017. «Perú. Informalidad laboral y algunas propuestas para reducirla». *Observatorio Económico Perú* (1986): 1-21.
<https://www.bbvaesearch.com/wp-content/uploads/2017/01/Observatorio-informalidad-laboral1.pdf>.
- Busso, Matías, Juanita Camacho, Julián Messina, y Guadalupe Montenegro. 2020. «The Challenge of Protecting Informal Households during the COVID-19 Pandemic: Evidence from Latin America». (June). <https://publications.iadb.org/en/the-challenge-of-protecting-informal-households-during-the-covid-19-pandemic-evidence-from-latin-america>.
- CEPAL. 2020. «Coyuntura, escenarios y proyecciones hacia 2030 ante la presente crisis de Covid-19». *Cepal*: 66. https://issuu.com/publicacionescepal/docs/covid-19sdgshortunds2030_30_03_2020.
- Chacaltana, Juan J. 2016. «Formalización En El Perú .» : 68. file:///C:/Users/HP/Desktop/Contax/Tesis/Articulo/CHACALTANA_JUAN_FRANCISCO_FORMALIZACIÓN.pdf.
- Chavez Espinoza, Oscar. 2019. «Factores determinantes en la economía informal en el Peru». *Trabajo De Investigación Para Obtener El Grado Académico De Bachiller En Economía.*: 27. <http://repositorio.untrm.edu.pe/bitstream/handle/UNTRM/1482/CHAPA GRANDEZ SALLY PATRICIA.pdf?sequence=1&isAllowed=y>.
- Cockburn, Julio Calderón. 2019. «El Estado y la informalidad urbana: Perú en el siglo xxi». *Pluriversidad* 3: 45-64. file:///C:/Users/HP/Downloads/2234-Texto del artículo-5382-2-10-20200209.pdf.
- Díaz, Max. 2018. «Reflexiones sobre la naturaleza de informalidad empresarial peruana». *Notas Académicas*.
http://200.11.53.159/bitstream/handle/ulima/6229/Schwarz_Max_informalidad_empresarial_peruana.pdf?sequence=1&isAllowed=y.
- Hernández, René A. 2020. «Covid-19 y América Latina y el Caribe : los efectos económicos diferenciales en la región». : 10-11.
http://www.iaes.es/uploads/2/0/8/6/20860996/dt_06_20.pdf.
- INEI. 2019. «Producción y Empleo Informal en el Perú». *Instituto Nacional de Estadística e Informática*: 252.
https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1589/.
- Krasniqi, Besnik A., y Colin C. Williams. 2020. «Does informality help entrepreneurs achieve firm growth? evidence from a post-conflict economy». *Economic Research-Ekonomska Istrazivanja* 33(1): 1581-99. <https://doi.org/10.1080/1331677X.2020.1756369>.
- M, Carolina Mejía, Mauricio Cárdenas, y Carolina Mejía. 2007. «Informalidad en Colombia : Nueva Evidencia». (35).
https://www.repository.fedesarrollo.org.co/bitstream/handle/11445/805/WP_2007_No_3?sequence=1.
- Maiti, Dibyendu, y Chandril Bhattacharyya. 2020. «Informality , enforcement and growth». *Economic Modelling* 84(May 2019): 259-74.
<https://doi.org/10.1016/j.econmod.2019.04.015>.
- Moscoso, Elizabeth, y Mariana Echeverría. 2015. «Implementación del sistema de control

interno en el área de facturación y cobranza por el método micil en la empresa estuardo sánchez en la ciudad de guayaquil.» UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL.
[http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/10441/1/CORRECCION TESIS MOSCOSO %281%29.pdf](http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/10441/1/CORRECCION%20TESIS%20MOSCOSO%281%29.pdf).

Porta, Rafael La, y Andrei Shleifer. 2014. «Informality and Development». 28(3): 109-26.
https://scholar.harvard.edu/files/shleifer/files/informality_may27_abstract.pdf.

Rodríguez, José, y Minoru Higa. 2010. «Informalidad, empleo y productividad en el Perú». : 55.
<http://files.pucp.edu.pe/departamento/economia/DDD282.pdf>.

Rodríguez, Pasquel, Pontificia Universidad, Perú Pucp, y Enrique Pasquel Rodríguez. 2007. «Informalidad, riesgo empresarial y la superación de la pobreza». *IUS ET VERITAS: Revista de la Asociación IUS ET VERITAS* 17(34): 201-13.
<https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/552628/Informalidad.pdf?sequence=1>.

Room, Back. 2018. «PANORAMA LABORAL 2018 EN LATINO AMERICA». *Garden*: 651692-651692. https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---americas/---ro-lima/documents/publication/wcms_654969.pdf.

Saldarriaga, Miguel. 2017. «INFORMALIDAD». *Moneda*: 34-38. <https://docplayer.es/56544665-Nformalidad-monedainformalidad-monedan-169-miguel-saldarriaga.html>.

Ulyssea, Gabriel. 2020. «Formal and Informal Firm Dynamics *». https://editorialexpress.com/cgi-bin/conference/download.cgi?db_name=SBE37&paper_id=100.

Yépez, Carlos A. 2019. «Informality and international business cycles». *Journal of International Financial Markets, Institutions and Money* 62: 252-63.
http://home.cc.umanitoba.ca/~yepezc/informality_ibcs.pdf.