

# UNIVERSIDAD PERUANA UNIÓN

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

Escuela Profesional de Contabilidad



## **Análisis comparativo entre liquidez y rentabilidad del sector industrial alimentario peruano, en el marco de la crisis económica, 2018 – 2021**

Tesis para obtener el Título Profesional de Contador Público

### **Autor:**

Ruby Diestra Damián

Deysi Vargas Cotrina

### **Asesor:**

Mg. Abrahan Santos Maldonado

Lima, mayo de 2024

## DECLARACIÓN JURADA DE ORIGINALIDAD DE TESIS

Yo Abraham Santos Maldonado, docente de la Facultad de Ciencias Empresariales, Escuela Profesional de Contabilidad, de la Universidad Peruana Unión.

DECLARO:

Que la presente investigación titulada: **“Análisis Comparativo entre Liquidez y Rentabilidad del Sector Industrial Alimentario Peruano, en el Marco de la Crisis Económica, 2018 – 2021”** de los autores Ruby Diestra Damián y Deysi Vargas Cotrina tiene un índice de similitud de 14. % verificable en el informe del programa Turnitin, y fue realizada en la Universidad Peruana Unión bajo mi dirección.

En tal sentido asumo la responsabilidad que corresponde ante cualquier falsedad u omisión de los documentos como de la información aportada, firmo la presente declaración en la ciudad de Lima, a los 03 días del mes de mayo del año 2024



---

Mg. Abraham, Santos Maldonado

### ACTA DE SUSTENTACIÓN DE TESIS

En Lima, Ñaña, Villa Unión, a 04 días del mes de abril del año 2024 siendo las 14:30 horas., se reunieron virtualmente en la Universidad Peruana Unión, bajo la dirección del Señor Presidente del Jurado: Dr. Iván Apaza Romero, el secretario: Mtro. Pedro Orlando Vega Espilco como miembro: Mtro. Luis Enrique Falcon Delgado y el asesor Mtro. Abrahan Braulio Santos Maldonado con el propósito de administrar el acto académico de sustentación de Tesis titulada: "Análisis comparativo entre la liquidez y la rentabilidad del sector industrial alimentario peruano, en el marco de la crisis económica, 2018 - 2021" de los Bachilleres:

- a. Rubi Diestra Damian
- b. Deysi Vargas Cotrina

Conducente a la obtención del Título profesional de **CONTADOR PÚBLICO**,

El Presidente inició el acto académico de sustentación invitando al candidato a hacer uso del tiempo determinado para su exposición. Concluida la exposición, el Presidente invitó a los demás miembros del Jurado a efectuar las preguntas, cuestionamientos y aclaraciones pertinentes, los cuales fueron absueltos por el candidato. Luego se produjo un receso para las deliberaciones y la emisión del dictamen del Jurado. Posteriormente, el Jurado procedió a dejar constancia escrita sobre la evaluación en la presente acta, con el dictamen siguiente:

Candidato (a): Rubí Diestra Damián

CALIFICACIÓN	ESCALAS			Mérito
	Vigesimal	Literal	Cualitativa	
APROBADO	15	B-	Bueno	Muy bueno

Candidato (a): Deysi Vargas Cotrina

CALIFICACIÓN	ESCALAS			Mérito
	Vigesimal	Literal	Cualitativa	
APROBADO	15	B-	Bueno	Muy bueno

(\*) Ver parte posterior

Finalmente, el Presidente del Jurado invitó al candidato a ponerse de pie, para recibir la evaluación final. Además, el Presidente del Jurado concluyó el acto académico de sustentación, procediéndose a registrar las firmas respectivas.

\_\_\_\_\_  
Presidente

  
\_\_\_\_\_  
Secretario

\_\_\_\_\_  
Asesor

\_\_\_\_\_  
Miembro

\_\_\_\_\_  
Miembro

\_\_\_\_\_  
Candidato/a (a)

\_\_\_\_\_  
Candidato/a (b)

## **AGRADECIMIENTO**

A Dios por darnos vida y salud, por guiar nuestro camino y ser nuestra fortaleza en aquellos momentos de dificultad.

A la Universidad Peruana Unión, por brindarnos los recursos académicos necesarios para nuestra formación profesional.

A los docentes, quienes a lo largo de esta carrera académica nos fortalecieron con dedicación y paciencia.

A nuestro asesor, el Mg. Abraham Santos Maldonado, que con su experiencia, conocimiento y paciencia nos orientó de manera correcta en el desarrollo de la investigación.

## **DEDICATORIA**

A nuestros padres, por brindarnos ese gran apoyo incondicional y por darnos la vida.

## ÍNDICE

DECLARACIÓN JURADA DE ORIGINALIDAD DE TESIS.....	ii
AGRADECIMIENTO .....	iv
DEDICATORIA .....	v
ÍNDICE .....	vi
RESUMEN.....	<b>¡Error! Marcador no definido.</b>
ABSTRACT.....	<b>¡Error! Marcador no definido.</b>
INTRODUCCIÓN .....	8
MATERIALES Y MÉTODOS.....	11
RESULTADOS .....	13
CONCLUSIONES .....	18
REFERENCIAS .....	19
ANEXOS	

# **Análisis Comparativo entre Liquidez y Rentabilidad del Sector Industrial Alimentario Peruano, en el Marco de la Crisis Económica, 2018 – 2021**

Comparative Analysis Between Liquidity and Profitability of the Peruvian food Industrial Sector, Within the Framework of the Economic Crisis, 2018 -2021

<sup>1</sup>Diestra Damián, Ruby <sup>[0000-0002-7631-9507]</sup> y <sup>2</sup>Vargas Cotrina, Deysi <sup>[0000-0003-32680832]</sup>

Escuela Académica Profesional de Contabilidad

Universidad Peruana Unión, Km 19 Carretera  
Central, Lima, Perú.

<sup>1</sup>[Rubydiestra@upeu.edu.pe](mailto:Rubydiestra@upeu.edu.pe), <sup>2</sup>[deysivargas@upeu.edu.pe](mailto:deysivargas@upeu.edu.pe)

## **RESUMEN**

El presente estudio buscó analizar los indicadores de liquidez y rentabilidad de 5 empresas del sector industrial alimentario peruano para el periodo 2018 al 2021, para lo cual se empleó una metodología de enfoque cuantitativo, de nivel descriptivo y diseño no experimental, con aplicación del análisis documental de 20 ESF y 20 EERR pertenecientes a la base de datos de la BVL, por lo que la muestra responde a una selección no probabilística de fácil acceso. Los resultados obtenidos por medio de gráficas de línea de tiempo, permitieron exponer que los ratios de liquidez de la empresa Gloria S.A.A. y Laive S.A.A. son los que más se acercan a la optimidad referencial, tanto en los valores de liquidez como rentabilidad, por lo que se concluye que las empresas restantes debieran tomar acciones de reducción de costos productivos. **Palabras Clave:** Liquidez corriente, prueba ácida, liquidez absoluta, capital de trabajo, rentabilidad económica, rentabilidad financiera.

## **ABSTRACT**

The present study sought to analyze the liquidity and profitability indicators of 5 companies in the Peruvian food industrial sector for the period 2018 to 2021, for which a quantitative approach methodology was used, with a descriptive level and non-experimental design, with the application of documentary analysis. of 20 ESF and 20 EERR belonging to the BVL database, so the sample responds to a non-probabilistic selection with easy access.

The results obtained through timeline graphs allowed us to show that the liquidity ratios of the company Gloria S.A.A. and Laive S.A.A. are the ones that come closest to the referential optimality, both in the liquidity and profitability values, so it is concluded that the remaining companies should take actions to reduce production costs. **Keywords:** Current liquidity, acid test, absolute liquidity, working capital, economic profitability, financial profitability.

## INTRODUCCIÓN

La caída de la actividad económica como producto de las restricciones impuestas por la emergencia sanitaria por la COVID – 19, han ocasionado una reducción generalizada de la demanda externa y el suministro de materiales y bienes necesarios para la producción; sobre esto, CEPAL (2020) informa que la mayoría de empresas Latinoamericana presentaron una caída de sus ingresos y se encuentran en la actualidad evaluando la continuidad operativa, por lo que han tenido que buscar financiamiento externo.

La presente investigación se desarrolla bajo la línea de investigación de las finanzas, la cual a su vez pertenece a la ciencia social de la contabilidad, con el interés de analizar el comportamiento de los ratios de liquidez y rentabilidad de las empresas del sector industrial alimentario dentro de la crisis económica que se presentó dentro del marco pandémico por la COVID – 19, debido al impacto de este fenómeno en el desarrollo operativo de las empresas.

Aunque el sector alimentario fue uno de los menos afectados en la continuidad de sus operaciones y a los que se dio prioridad máxima junto al sector salud por ser actividades esenciales, se hace imprescindible analizar el desarrollo de sus actividades, ya que surgieron distintos agentes económicos externos intervinientes, entre ellos la inyección de financiamiento estatal, alteración del mercado debido a la demanda, descenso del poder adquisitivo de la población, entre otros.

En lo social, la investigación se justifica por el aprovechamiento que tiene el ejercicio de este sector en la cobertura de las necesidades básicas de la población, lo que lleva a justificar dentro de lo teórico a la provisión de conocimiento *sui géneris* sobre el estado situacional de este sector en medio de una crisis sanitaria mundial, en un nivel económico y financiero, por lo que se podría evaluar la continuidad de las operaciones

en consideración de la evaluación de alguna problemática presente; por otro lado, la metodología a emplearse ratifica el método científico y los resultados sirven como evidencia documental para otros estudios.

En relación al sustento teórico dentro del campo de las finanzas, el análisis de los indicadores de liquidez y rentabilidad es muy sugerido a la hora de determinar el estado situacional de una empresa, debido a que los mismos dan un panorama resumido y eficiente de la operatividad y el rendimiento del ejercicio empresarial (Flores et ál., 2017), ya que según Vázquez et ál. (2017) y Vázquez et ál. (2019), el comportamiento de estos ratios es sensible a ciertos factores externos, los cuales son determinantes al momento de direccionar su coexistencia.

Gutiérrez y Tapia (2018) dimensionan los ratios de liquidez como la corriente, ácida, líquida y capital de trabajo, en el caso de la rentabilidad lo descomponen en económica y financiera; además de lo anterior, el estudio efectuado junto al caso chileno de Vázquez et ál. (2019), sirven como una referencia previa a la crisis económica actual. Lo encontrado sostiene que no existe una relación significativa entre los ratios; sin embargo, en la actualidad los resultados podrían ser diferentes.

Otra investigación efectuada sobre estos ratios, considerando el hecho impactante de la crisis sanitaria y la consecuente crisis económica, se resalta el tipo descriptivo comparativo de Zambrano et ál. (2021), lo cual de manera inferencial evidencia una diferencia significativa del ratio de liquidez corriente y la rentabilidad media en el tiempo de pandemia, determinando que existen zonas dentro de Ecuador, que se vieron más afectadas que otras, por lo que considera que es imperativo conocer el estado financiero de las empresas durante este periodo debido a que con ello se puede contar con información importante para la toma de decisiones, más aún en las pequeñas empresas en donde la improvisación de los registros es muy común.

Por su parte, Álvarez (2020) analiza desde una perspectiva descriptiva, la relación entre desempeño económico (rendimientos sobre activo y productividad laboral) y variables relacionadas con opciones estratégicas para obtener recursos financieros, en el que los patrones de rentabilidad del sector construcción, puede delimitarse por el crédito comercial con lo que se asegura un nivel de flujo de caja adecuado, no obstante

esto fue considerado en un escenario previo a la crisis económica actual, lo cual sugiere que las condiciones actuales representan un detrimento en el dinamismo del circulante, por lo que las empresas han tenido que verse obligadas a buscar financiamiento externo con todos los costos que esto suman. Esta posición de la situación económica española, muy caótica desde el 2015, sugiere que la intervención de los préstamos bancarios genera muchos más beneficios económicos a las empresas en periodos de desaceleración económica.

Para Marcillo et ál. (2021), el análisis de los ratios financieros es fundamental a la hora de detectar problemas que pongan en riesgo la continuidad de una actividad, entre las que resalta la liquidez y la rentabilidad; Herrera et ál. (2016) señala que la primera de ellas da razón de la capacidad de cumplir con los compromisos a corto plazo y la segunda porque permite justificar la inversión en función a las ganancias, es decir la continuidad de las operaciones a largo plazo.

Entre los puntos de presión que tuvieron y que hasta la fecha tienen las empresas, es la presión tributaria; en ese sentido y en razón del factor externo de la pandemia, Quispe y Ayaviri (2021) señalan que las altas tasas y diferentes impuestos determinaron un impacto negativo en las empresas ecuatorianas, considerándose claro está la pandemia de Covid-19; también aducen que este factor externo profundizó significativamente el efecto negativo en los ingresos, afectando los resultados financieros de las empresas y las futuras inversiones.

Antes de la crisis económica actual, algunas empresas ya presentaban problemas económicos y cuyas proyecciones de mejor o equilibrio se extendían hasta en cinco años, lo cual a la fecha se ha tenido que extender por las razones que ya se citaron; un ejemplo de esto es el estudio realizado por Zurita et ál. (2019), el cual analizó los costos de ventas y el control de los gastos en una empresa peruana, los cuales señalaban un descenso del crecimiento desde el 2015. Es obvio que este tipo de empresas, las que venían presentando emergencias financieras, tuvieron que recurrir sin duda a la financiación externa o en el caso de mantener compromisos con entidades bancarias, buscaron la refinanciación de las deudas.

## MATERIALES Y MÉTODOS

El presente estudio califica como una investigación de enfoque cuantitativo, con un diseño no experimental debido a que se analizan, por medio de mediciones, los datos tal y como se presentan dentro del fenómeno (Hernández y Mendoza, 2018); en este caso, todos los ratios son extraídos del registro de los hechos contables de las empresas del sector industrial alimentario peruano, los cuales responden a un comportamiento propio en base y de respuesta espontánea a la pandemia por la COVID -19, en el que no se tuvo participación inductiva.

Es también de nivel descriptivo, según lo establecido por Hernández et ál. (2014), porque se busca analizar una característica (variable) y sus componentes, realizando descripciones, evaluaciones o comparaciones, lo cual lleva a conclusiones finales sobre un fenómeno en particular; no obstante, Charaja (2011) agrega que dentro de esta clasificación existe un subtipo denominado comparativo, el mismo que se establece a estudios efectuados dentro de un periodo y que como tal busca establecer comparaciones medibles, de las cuales se extraen conclusiones que permiten explicar un fenómeno observado, lo cual resulta favorable y coherente con lo que se pretende realizar en la presente investigación.

En cuanto a la selección de la muestra, se fijaron los requerimientos de que la misma sea adecuada y representativa; en ese sentido, se establece como unidad de análisis al Estado de situación financiera y Estado de resultados de las empresas del sector, por lo que la población, término que hace referencia a un conjunto de elementos comunes con características únicas de medición y observación, estaría conformada por todos los Estados de situación financiera y Estados de Resultados de cada una de las empresas, desde el momento de inicio de su actividad empresarial. Para lo anterior se hace preciso señalar que el número de empresas industriales de alimentos y bebidas, según cifras del INEI, es de 27,622.

Teniendo en consideración que la muestra es el subconjunto representativo de la población, se detalla que la elección de la muestra se realizará de manera no probabilística y por conveniencia, debido al interés particular de los investigadores de estudiar el periodo de crisis económica que abarcan los años del 2018, 2019, 2020 y 2021, por lo que la muestra se definiría no por fórmula sino por la exactitud del

requerimiento temporal, es decir que si se consideran cinco empresas del sector industrial alimentario peruano, se tuvo un total de 20 Estados de situación financiera y 20 Estados de resultados.

La elección de del tamaño de la muestra no probabilística de cinco empresas, obedece al interés de las investigadoras en buscar una mejor accesibilidad y manejo de la información, debido a que el sector alimentario es muy extenso, por lo que realizar un estudio censal presenta limitaciones de tiempo y recursos.

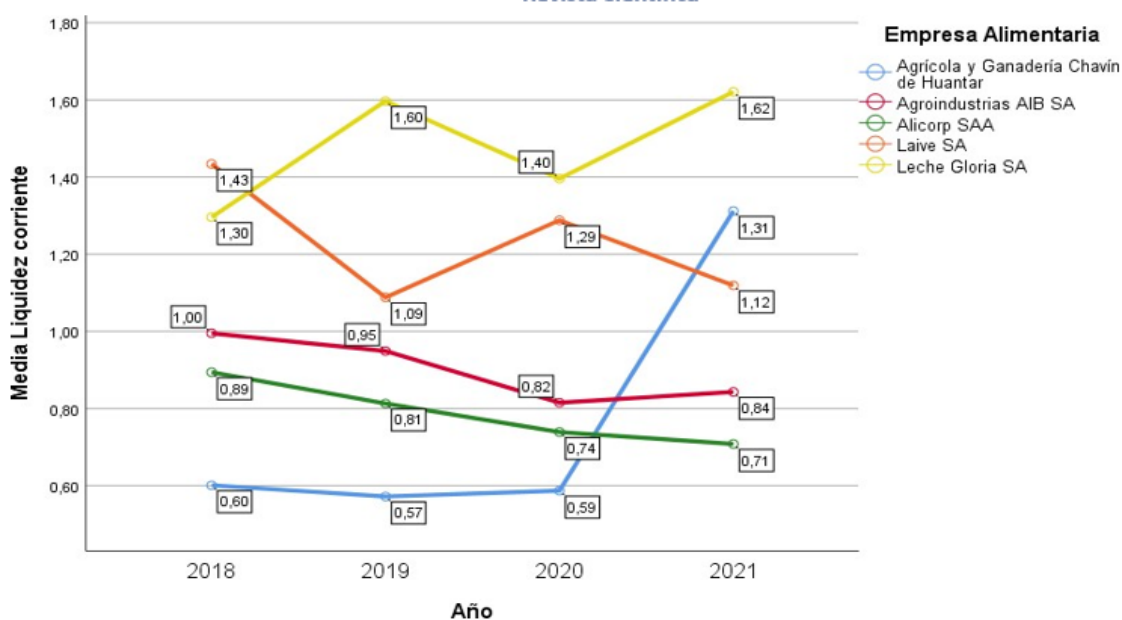
La forma de recolección de datos incluye la selección de la técnica e instrumento, por lo que de acuerdo a las necesidades de las ciencias sociales, de la que la contabilidad forma parte, la que más se ajusta para el cometido de los objetivos de investigación es la técnica del análisis documental, debido a la intención de revisión de archivos con información registrada en el tiempo; en el caso del instrumento, corresponde la ficha de análisis por ser un formato que permite la recopilación de los indicadores de manera ordenada y de acuerdo a al interés de la investigación.

Al tratarse de una investigación de enfoque cuantitativo, en donde las mediciones comparativas se realizarán empleando a la estadística como herramienta, se tiene la necesidad de establecer una data estadística (Gamboa, 2017), la misma que será procesada en el programa SPSS V29 con todos los indicadores que incluyen los ratios de liquidez y rentabilidad y que fueron recopilados en la ficha de análisis. Una vez establecida la data, el análisis estadístico se efectuó por medio de gráficos comparativos según líneas de tiempo, empleando la media como medida de resumen.

La investigación cuenta con el consentimiento informado de las empresas participantes del estudio; además de esto, se declara que el estudio no presenta ningún conflicto de interés entre los investigadores y las empresas elegidas, por lo que se establece el compromiso de realizar la investigación de manera responsable con la información confiada, honesta con los resultados y respeto del nombre y autorización de las firmas implicadas, tal como se exige en el código ético del investigador de la Universidad Peruana Unión.

## RESULTADOS Y DISCUSIÓN

En la Figura 1, se observa que la mejor liquidez del grupo de empresas alimentarias dentro de todo el periodo lo obtuvo Leche Gloria S.A., para los años 2019 y 2021, con un índice promedio anual de 1.60 y 1.62 de manera respectiva. Para el año 2020 ocurre una resistencia negativa, con un descenso a un índice de 1.40, debido a las restricciones al mercado internacional, producto de la emergencia sanitaria de la COVID19, lo cual redujo considerablemente los ingresos comerciales, de ese mercado. El índice más bajo de la empresa dentro del periodo se sitúa en 1.30, producto de la tendencia del año anterior, en donde la empresa se vio afectada por problemas de formulación de productos.



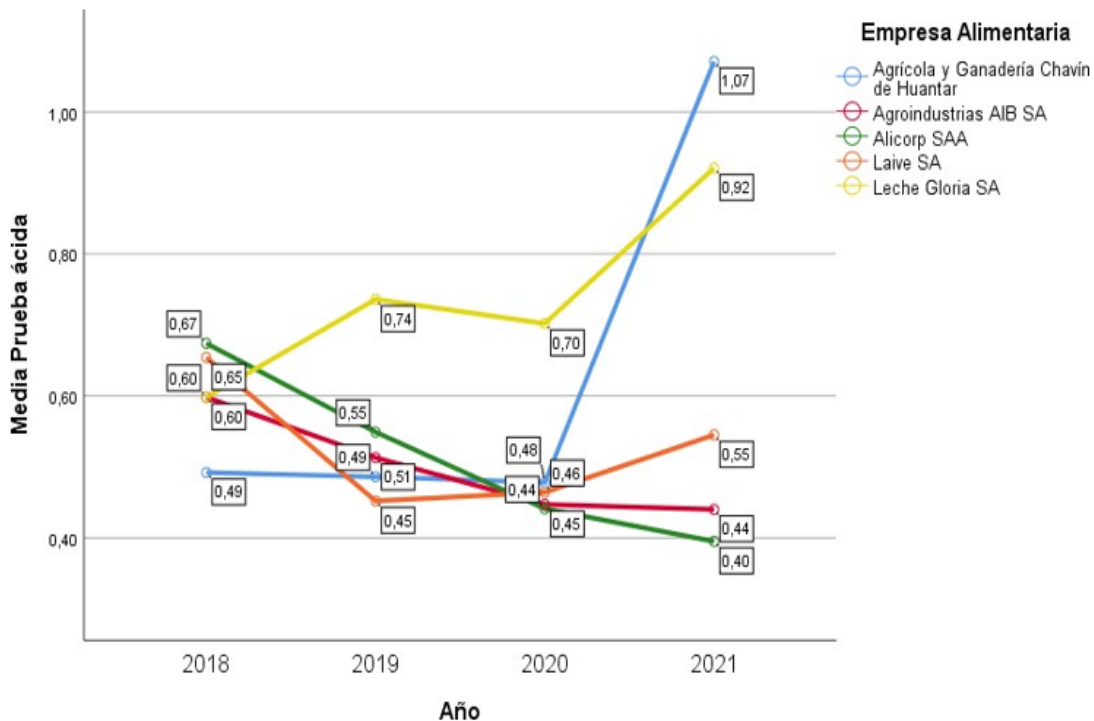
**Figura 1.** Comportamiento de la liquidez corriente dentro del periodo.

A pesar de los permisos de operatividad que se dieron a las empresas del sector alimentario durante la emergencia sanitaria, se observa que el comportamiento de los índices de liquidez corriente no es el mismo para todas las empresas, es decir que no existe una tendencia paralela. No obstante, se observan que las empresas Alicorp S.A.A. y Agroindustria AIB S.A.A. comparten un descenso prolongado desde el 2018 hasta el 2021.

En relación al ratio de liquidez corriente, las empresas Gloria S.A.A. y Laive S.A.A.

son las únicas que demuestran tener capacidad para afrontar sus obligaciones a corto plazo, debido a que sus valores son mayores a la unidad (1), a estas se suma Agrícola y Ganadería Chavín de Huántar S.A.A., solo para el año 2021; en ese sentido, las empresas restantes denotan un peligro de impago a sus obligaciones, al evidenciar un ratio menor a la unidad.

En la Figura 2, se muestra que el sector alimentario mantiene en conjunto medias anuales de prueba ácida menores a la unidad (1), lo cual demuestra que tales empresas no cuentan con los suficientes activos líquidos para cubrir sus pasivos a corto plazo, esto representa una señal de alerta para los posibles inversores y/o acreedores. Para el año 2021, todas las empresas a excepción de Alicorp S.A.A. demuestran una recuperación en este indicador y siendo el incremento más resaltante el de las empresas Agrícola y Ganadería Chavín de Huántar S.A.A. y Gloria S.A.A., cerrando el periodo con índices del ratio de prueba ácida con 1.07 y 0.92 de forma respectiva.

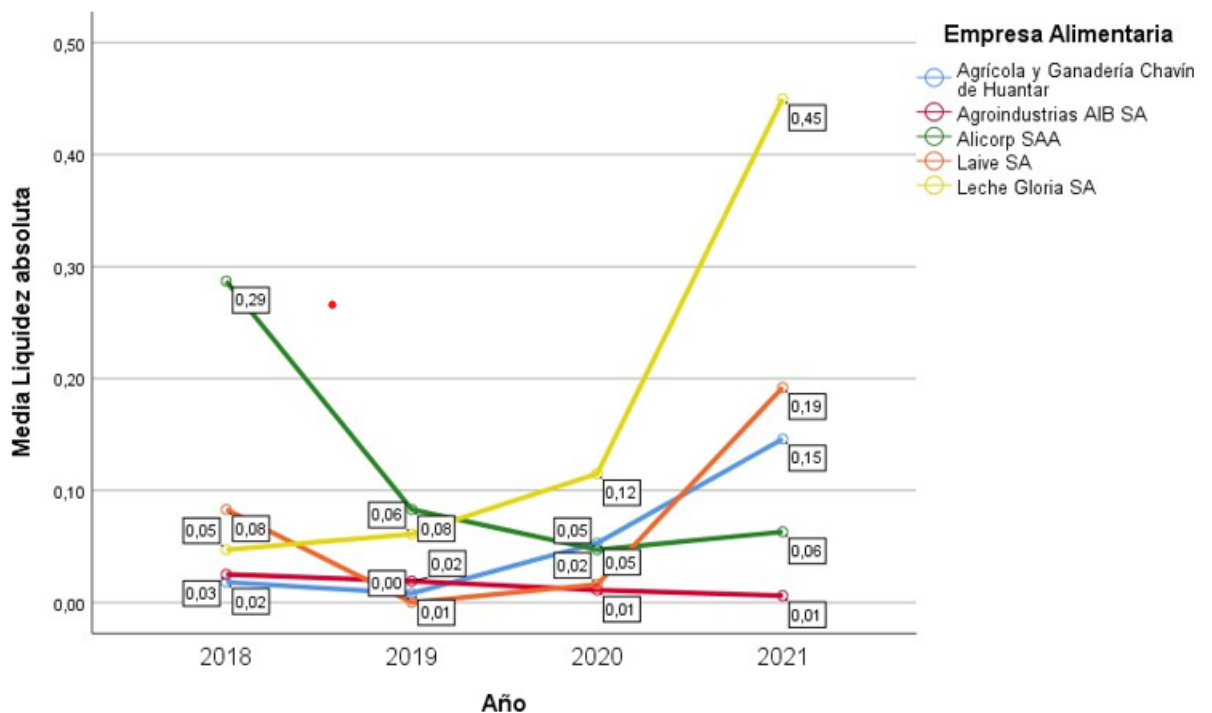


**Figura 2.** Comportamiento de la prueba ácida dentro del periodo.

En la Figura 3, se observa que el conjunto de empresas analizadas posee índices

del ratio de liquidez absoluta por debajo del parámetro referencial óptimo (0.5); este ratio es importante, ya que es un indicador más exacto que la prueba ácida, debido a que solo se considera el efectivo o disponible que se tiene en caja, lo cual da una idea de que las empresas no poseen la capacidad de cubrir sus deudas a corto plazo, a diferencia del ratio anterior en la que se toman en cuenta las cuentas por cobrar.

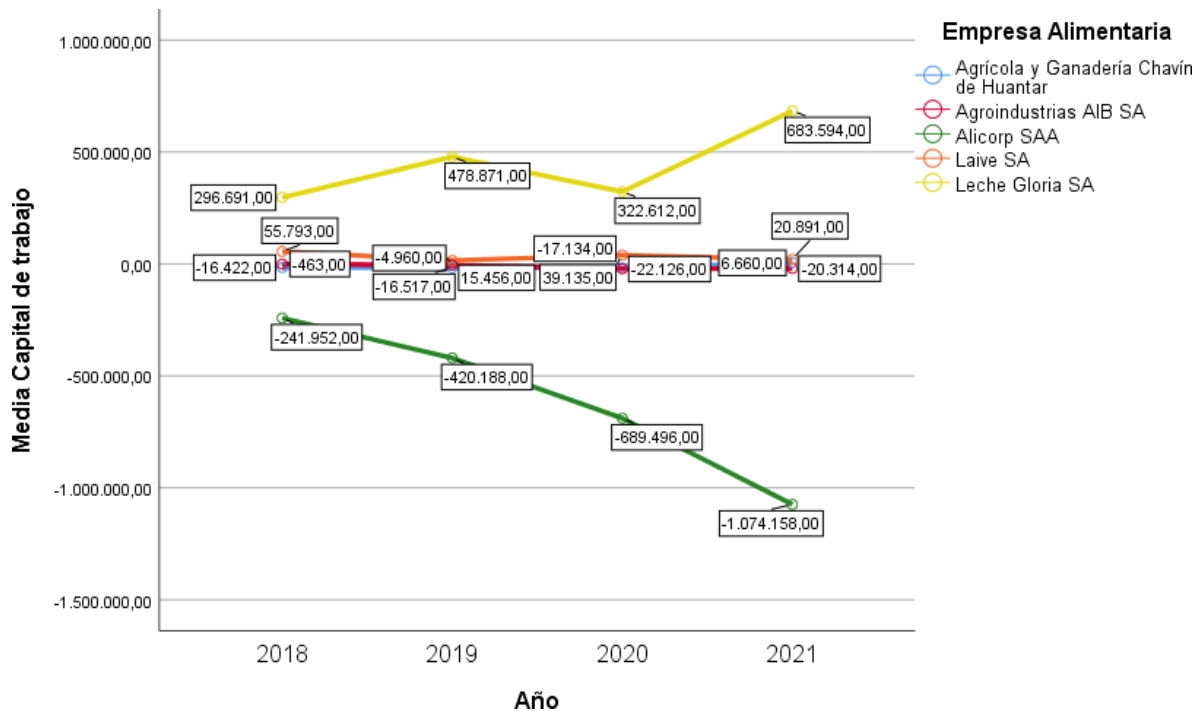
Este ratio permite tomar una decisión más precisa a los acreedores e inversores en relación al riesgo de vincularse a corto plazo, como por ejemplo la fijación de las tasas de crédito entregado por entidades financieras, las cuales difieren entre corto y largo plazo. De lo anterior, se puede evidenciar que la empresa Agrícola Ganadera Chavín de Huántar S.A.A. es la que más se aproxima al parámetro referencial deseado ( $0.5 \leq$ ).



**Figura 3.** Comportamiento de liquidez absoluta dentro del periodo.

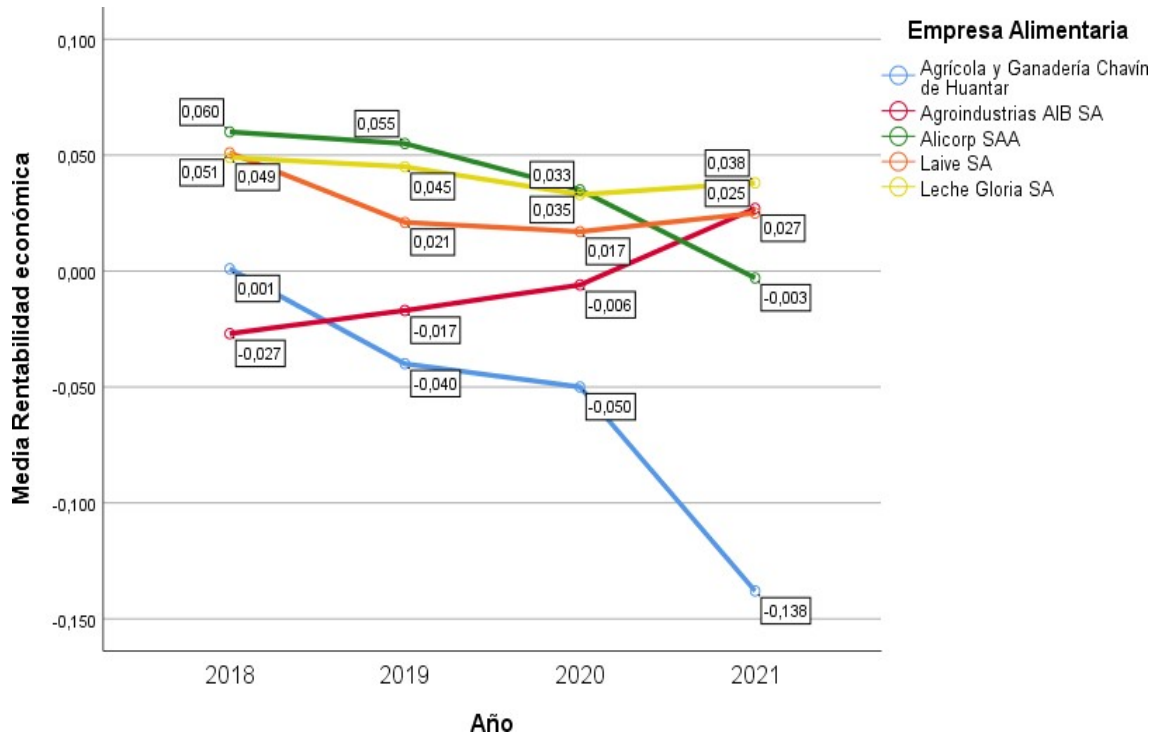
En cuanto al capital de trabajo de las empresas, se debe explicar que con este ratio se conoce la posibilidad de cancelar todos los pasivos de corto plazo con los activos de corto plazo, esta posibilidad se puede afirmar solo si, los activos son mayores que los pasivos; en tal sentido, se observa que las empresas Gloria S.A.A. y Laive S.A.A. mantienen valores del capital de trabajo positivos durante todo el periodo, siendo la primera de ellas la que mantiene esta posibilidad constante durante todo el periodo. Las

demás empresas presentan cifras negativas del ratio, lo cual es más que suficiente para demostrar la inviabilidad del enunciado.



**Figura 4.** Comportamiento de la capital de trabajo dentro del periodo.

En lo que concierne a la rentabilidad, se analizaron los indicadores de rentabilidad económica (ROA) y rentabilidad financiera (ROE), en la Figura 5, se observa que la empresa Gloria S.A.A. es la empresa que mejor ROA presenta a lo largo de todo el periodo, con valores que se mantienen en positivo y homogéneos, seguido de Laive S.A., a pesar de su descenso para los años 2019 y 2020 con 2.1 % y 1.7 %, presenta una recuperación para final del periodo en 2021 con 2.7%. En cuanto a Alicorp S.A.A., se observa que presenta entre 2017 al 2020 los indicadores de ROA más altos del sector (6 %, 5.5 % y 3.3 %), sin embargo, en el año 2021 presenta una caída a un valor negativo de - 0.3%.

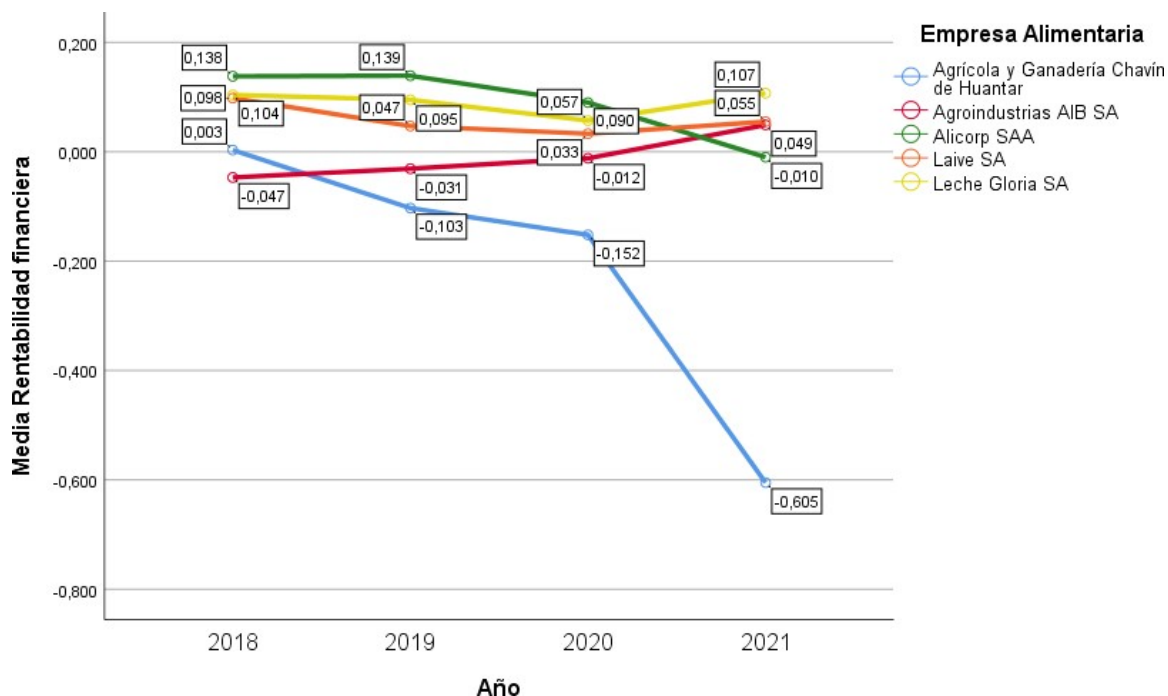


**Figura 5.** Comportamiento del ROA dentro del periodo.

En cuanto a la tendencia de las medias anuales del ROA, se tiene que existe una recuperación de este indicador para el año 2021, por parte de las empresas Gloria S.A.A., Laive S.A.A. y Agroindustrias AIB S.A.A., ocurriendo lo contrario para las empresas Alicorp S.A.A. y Agrícola y Ganadería Chavín de Huántar S.A.A., las mismas que denotan un constante descenso en el periodo, la primera cerrando el año 2021 en negativo con un - 0.3% y la segunda mantiene un descenso negativo desde el año 2018 hasta el 2021 con el valor más bajo del sector (-13.8 %).

En referencia a la rentabilidad financiera (ROE), esta se parece en tendencia a lo encontrado en el análisis del ROA; con la diferencia de los valores porcentuales establecidos por cada periodo contable. Es así que se tiene un comportamiento de disminución gradual del ROE para la empresa Agrícola y Ganadería Chavín de Huántar S.A.A. e igual para Alicorp S.A.A., cerrando la primera de ellas con el porcentaje más bajo del sector con -60.5 % y -1 % para la segunda empresa, a pesar que esta última registró el porcentaje más alto del periodo en el año 2017 y 2018 con 13.8 % y 13.9 % de forma respectiva. La tendencia alcista se registró para Agroindustrias AIB S.A.A. en todo el periodo, igual para Gloria S.A.A. y Laive S.A.A. desde el año 2020 al 2021,

además de denotar un comportamiento homogéneo y positivo de sus cifras. Las empresas mencionadas cerraron el periodo (2021) con valores óptimos de 10.7 %, 5.5 % y 4.9 %.



**Figura 6.** Comportamiento del ROE dentro del periodo.

De todos los ratios analizados, se puede sostener que las empresas del sector alimentario presentan un comportamiento distinto en cada periodo contable, lo cual es sensato aceptar debido a que cada entidad responde a un manejo de gestión distinta y a objetivos de mercado, en algunos casos diferente. Sin embargo, las empresas lácteas son las que mejores indicadores económicos presentaron dentro del periodo analizado, la explicación a esto puede deberse al incremento de los precios a las materias primas de algunas empresas, como lo es el trigo: además de ello, se suman el cierre del mercado internacional en el 2020, debido a la cuarentena impuesta por la COVID19.

## CONCLUSIONES

Las conclusiones se detallan según los objetivos establecidos de analizar los ratios de liquidez y de rentabilidad; en ese sentido y en cuanto a los ratios de liquidez, todas las empresas del sector analizado denotan una dependencia a la circulación de su inventario y cuentas por cobrar en un corto plazo, igual que Gloria S.A.A. que se

acerca a lo esperado, lo que no significa que no puedan acceder a un producto financiero, más si representa en incurrir en gastos financieros de largo plazo.

En relación al análisis de los indicadores de rentabilidad, se tiene que las cinco empresas necesitan tomar acciones inmediatas sobre el indicador del ROA, es decir que el beneficio obtenido con sus propios recursos no se acerca al 5 % esperado, apreciándose una deficiencia económica, por lo que se debe buscar mejorar el beneficio obtenido por unidad vendida, las formas marcarán una línea delgada entre la continuidad y el equilibrio de la entidad. Lo más efectivo en cara a este tipo de resultados, se orienta a la reducción de costos tanto fijos como variables, que van relacionados directamente al proceso productivo, lo que pone en vista la importancia de contar con un control de gestión adecuado. Lo anterior optimiza la capacidad productiva, maximizando los beneficios.

## REFERENCIAS

- Álvarez Cuccia, S. (2020). Analysis of the role financial and operation al diversification on the economic performance of catalan construcción businesses (2005-2016). *Tec Empresarial*, 12, 54–70.
- CEPAL. (2020). Sectores y empresas frente a la COVID-19: emergencia y reactivación.
- Charaja Cutipa, F. (2011). *El MAPIC en la metodología de investigación*. Sagitaripo Editores. Puno.
- Flores Morales, M., Naval Carrasco, Y., Apaza Tarqui, E., & Álvarez Manrique, D. (2017). *Gestión de actividad y rentabilidad en empresas del sector industrial que cotizan en la bolsa de valores durante el periodo 2010 - 2014*.
- Gamboa Graus, M. E. (2017). *Estadística aplicada a la investigación científica*. Cuba: Editorial Redipe-Edacun.
- Garces, K. (2019). *La gestión financiera y la rentabilidad de la empresa de servicios turísticos "Hostería Arrayan Y Piedra" de la ciudad de Macas – Ecuador periodo 2015 – 2018*. Universidad Nacional de Chimborazo, 112. <http://dspace.unach.edu.ec/bitstream/51000/1381/1/UNACH-EC-AGR-2016-0002.pdf>
- Herrera Freyre, A., Betancourt Gonzaga, V., Herrera Freyre, A. Umberto, Vega

- Rodríguez, S., & Vivanco Granda, S. (2016). Financial reasons for liquidity in business management for decision making. *Quipukamayoc*, 24(46), 151–160.
- López Ramírez, L. M., & Quinteros Ochoa, S. J. (2022). *Gestión financiera y rentabilidad de la Asociación de Productores Mishky Cacao*, Chazuta, 2020.
- Marcillo-Cedeño, C., Aguilar-Guijarro, C., & Gutiérrez-Jaramillo, N. (2021). Análisis financiero: una herramienta clave para la toma de decisiones de gerencia. 593 *Digital Publisher CEIT*, 6(3), 87–106. <https://doi.org/10.33386/593dp.2021.3.544>
- Gutiérrez Janampa, J. A., & Tapia Reyes, J. P. (2018). Relación entre liquidez y rentabilidad de las empresas del sector industrial que cotizan en la bolsa de valores de Lima, 2005-2014. *Revista de Investigación Universitaria*, 6(1). <https://doi.org/10.17162/riu.v6i1.1045>
- Hernández, R., Fernández, C., & Baptista, M. (2010). *Metodología de la investigación*. In *Metodología de la investigación*. <https://doi.org/10.1016/B978-92-75-32913-9>
- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, P. (2014). *Metodología de la investigación* (MCGraw-Hill Interamericana (sexta ed.)).
- Hernández Sampieri, R., & Mendoza Torres, C.P. (2018). *Metodología de la investigación: las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta* (MCGraw-Hill Interamericana (ed.); Primera, Vol. 1).
- Ñaupas Paitán, H. Valdivia Dueñas, M. Palacios Vilela, J. y Romero Delgado, H. (2018). *Metodología de la investigación. Cuantitativa – Cualitativa y redacción de la tesis*. (5ta ed.). Bogotá: Ediciones de la U. <https://bit.ly/3gUk8R1>
- Pastoriza, N. (2006). *Estadística aplicada a la investigación científica* (Vol. 1). [www.memoria.fahce.unlp.edu.ar](http://www.memoria.fahce.unlp.edu.ar)
- Quispe Fernández, G., & Ayaviri Nina, D. (2021). Carga y presión tributaria. Un estudio del efecto en la liquidez, rentabilidad e inversión de los contribuyentes en Ecuador. *Retos*, 11(22) (1390–8618), 251–271
- Vásquez-Tejos, F. J., Pape-Larre, H., & Ireta- Sánchez, J. M. (2019). Stock returns and liquidity risk in Chile. *Dimension Empresarial*, 17(2). <https://doi.org/10.15665/dem.v17i2.1927>
- Vázquez Carrazana, X. E., Rech, I. J., Miranda, G. J., & Tavares, M. (2017). *Convergencias entre la rentabilidad y la liquidez en el sector del agronegocio*.

Cuadernos de Contabilidad, 18(45). <https://doi.org/10.11144/javeriana.cc18-45.crls>

Zambrano Farías, F. J., Sánchez-Pacheco, M. E., & Correa-Soto, S. R. (2021). Análisis de rentabilidad, endeudamiento y liquidez de microempresas en Ecuador. *Retos*, 11(22), 235–249. <https://doi.org/10.17163/ret.n22.2021.03>

Zurita, T., Pucutay, J., Córdova, J., & León, L. (2019). Financial strategies to increase profitability. Case: Empresa Indema Perú. *INNOVA Research Journal*, 4(3), 30–41. <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/7475542.pdf>

## ANEXOS

### Anexo 1. Evidencia de Sumisión de artículo a la Revista

17/2/24, 21:58

[TRC] Acuse de recibo del envío: rubydiestra - Outlook

[TRC] Acuse de recibo del envío

Indira Dajhana Vergara Quispe PhD <info@puertomaderoeditorial.com.ar>

Vie 16/02/2024 19:16

Para:rubydiestra <rubydiestra@upeu.edu.pe>

RUBY DIESTRA DAMIAN:

Gracias por enviar el manuscrito "un Análisis Comparativo entre Liquidez y Rentabilidad del Sector Industrial Alimentario Peruano, en el Marco de la Crisis Económica, 2018 – 2021: Análisis Comparativo entre Liquidez y Rentabilidad del Sector Industrial Alimentario Peruano, en el Marco de la Crisis Económica, 2018 – 2021" a Tesla Revista Científica. Con el sistema de gestión de publicaciones en línea que utilizamos podrá seguir el progreso a través del proceso editorial tras iniciar sesión en el sitio web de la publicación:

URL del manuscrito:

<https://tesla.puertomaderoeditorial.com.ar/index.php/tesla/authorDashboard/submission/311>

Nombre de usuario/a: rubydiestra

Si tiene alguna duda puede ponerse en contacto conmigo. Gracias por elegir esta editorial para mostrar su trabajo.

Indira Dajhana Vergara Quispe PhD

---

[Tesla Revista Científica](#)

info@puertomaderoeditorial.com.ar

## Anexo 2. Copia de la resolución de aprobación del perfil del proyecto de investigación



“AÑO DE LA UNIDAD LA PAZ Y EL DESARROLLO”

RESOLUCIÓN N° 0111-C-2023/UPeU-FCE-CF

Ñaña, Lima, 19 de abril de 2023

### VISTO:

El expediente, de (del) la (las, los) bachiller(es): **Ruby Diestra Damian**, identificado(a) con código Universitario N° 201711010 y **Deysi Vargas Cotrina**, identificado(a) con código Universitario N° 201812263, de la Escuela Profesional de Contabilidad, de la Facultad de Ciencias Empresariales, de la Universidad Peruana Unión,

### CONSIDERANDO:

Que la Universidad Peruana Unión tiene autonomía académica, administrativa y normativa, dentro del ámbito establecido por la Ley Universitaria N° 30220 y el Estatuto de la Universidad;

Que la Facultad de Ciencias Empresariales, de la Universidad Peruana Unión, mediante sus reglamentos académicos y administrativos, ha establecido las formas y procedimientos para la aprobación e inscripción del perfil de proyecto de tesis en formato artículo y la designación o nombramiento del asesor para la obtención del título profesional;

Que **Ruby Diestra Damian y Deysi Vargas Cotrina**, ha(n) solicitado: la inscripción del perfil de proyecto de tesis titulado “*Análisis comparativo entre liquidez y rentabilidad del sector industrial alimentario peruano, en el marco de la crisis económica, 2018 - 2021*” y la designación del Asesor, encargado de orientar y asesorar la ejecución del perfil de proyecto de tesis en formato artículo;

Estando a lo acordado en la sesión del Consejo de la Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad Peruana Unión, celebrada el 19 de abril de 2023, y en aplicación del Estatuto y el Reglamento General de Investigación de la Universidad;

### SE RESUELVE:

Aprobar la inscripción del perfil de proyecto de tesis en formato artículo (Art. 52.4), DESIGNAR el ASESOR (Art. 53), docente experimentado en investigación, con conocimiento en la temática de estudio, metodología de investigación, el cual es NOMBRADO PARA MONITOREAR, GUIAR, ORIENTAR Y SUPERVISAR la ejecución del perfil de proyecto de tesis, asimismo, se les dispone un plazo máximo de doce (12) meses para la ejecución (Art. 54).

Tesistas	Código	CP	Título	Asesor	Dictaminadores
Ruby Diestra Damian – Deysi Vargas Cotrina	201711010 201812263	Contabilidad Gestión Tributaria	Análisis comparativo entre liquidez y rentabilidad del sector industrial alimentario peruano, en el marco de la crisis económica, 2018 - 2021	Mg. Abraham Braulio Santos Maldonado	Dictaminador 1: Mg. Pedro Orlando Vega Espino. Dictaminador 2: Mg. Luis Enrique Falcon Delgado.

Regístrese, comuníquese y archívese.



**Dra. Maritza Soledad Arana Rodríguez**  
DECANA



**Dra. Karina Elizabeth Paredes Abanto**  
SECRETARIA ACADÉMICA